

Référence	Type de contrat	Durée	Date de début de stage
180511_FdA_commerce	Alternance	1 ou 2 ans	septembre 2018
Lieu de travail	Villeurbanne (69)		
<p>Participez à la croissance d'une start-up innovante dans le secteur du vélo.</p> <p>Présentation de la société AddBike.</p> <p>Notre entreprise cherche à révolutionner la culture du vélo urbain en proposant des produits innovants pour faire du vélo une alternative crédible aux autres moyens de transport, pour tous les types d'usagers.</p> <p>L'AddBike, première solution développée, est un châssis à deux roues qui vient remplacer la roue avant d'un vélo classique, le transformant en triporteur urbain maniable. Sur cette base se fixent, en fonction des besoins, des modules pour remplir différents usages : transport d'enfant, de courses, de charges... Le produit est commercialisé depuis septembre 2017.</p> <p>L'esprit d'équipe, l'implication et le respect de l'environnement sont des valeurs fortes des dirigeants d'AddBike qu'ils souhaitent partager avec leurs collaborateurs.</p> <p>Description du poste : Alternance développement commercial</p> <p>AddBike commercialise principalement ses produits auprès des magasins de cycles en France et à l'étranger. AddBike vise en complément, en direct ou en partenariat, une clientèle professionnelle, dont les besoins de mobilité cyclable évoluent. En relation permanente avec le responsable commercial, vous :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Réalisez et tenez à jour la qualification de la base de données de prospection - Démarchez des prospects par téléphone et sur le terrain - Animez le réseau de revendeurs actifs par des actions régulières auprès d'eux - Participez au suivi client, au reporting commercial et à la gestion des commandes - Participez à des évènements (salons, festivals...) de présentation du produit AddBike en France et en Europe - Contribuez à la mise en place de l'ensemble des procédures commerciales et administration des ventes - Consolidez les études de marché et la segmentation de la clientèle - Proposez et réalisez des opérations marketing et de communication à destination de la clientèle professionnelle et particuliers <p>Vos actions sont réalisées en cohérence avec la politique de communication d'AddBike.</p> <p>Profil recherché</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ecole supérieure de commerce Licence ou Master 1 - Première expérience de vente en BtoB appréciée - Rigueur, professionnalisme et autonomie - Bon relationnel : écoute et communication - Persistance et détermination - Maîtrise de l'anglais indispensable et d'une autre langue (allemand, néerlandais) appréciée - Permis B (déplacements possibles) depuis 2 ans minimum - Aisance pack Office, outils de reporting <p><u>Rythme alternance souhaitée</u> : présence toutes les semaines en entreprise</p>			
Contacts	Merci d'adresser votre candidature (CV + Lettre de Motivation) à recrutement@addbike.fr avec les références de l'offre en objet.		